

Magna Tyres Poland rozszerza dział handlowy. Powód? Ciągły wzrost sprzedaży

data aktualizacji: 2017.08.11



Magna powołała Renatę Szymańską i Tomasza Pabiana jako nowych doradców techniczno-handlowych klienta. Tomasz będzie odpowiedzialny za współpracę z klientami na południu Polski, a Renata obejmie województwa łódzkie i wielkopolskie. Powód zmian? Szybki wzrost firmy.

Razem z Tomaszem i Renatą firma Magna Tyres będzie w stanie jeszcze lepiej obsługiwać proces sprzedaży.

Marcin Kochaniak, prezes polskiego oddziału Magna Tyres komentuje:

„Biorąc pod uwagę doświadczenie nowych pracowników w naszej branży jesteśmy pewni, że zmiany te przyniosą korzyści naszym klientom i przyspieszą dalszy wzrost naszej firmy”.

Renata Szymańska

W swojej poprzedniej firmie Renata zdobyła doświadczenie w sprzedaży opon rolniczych i przemysłowych wykazując się gruntowną wiedzą techniczną i doskonałymi relacjami z klientami. Była nagradzana za szczególne osiągnięcia sprzedażowe. Obecnie pracując dla Magna Tyres, zapewni wsparcie sprzedaży dla wszystkich klientów. Będzie ona główną osobą kontaktową na terenie województwa łódzkiego i wielkopolskiego i pomoże w obsłudze zapytań dotyczących produktów, dostępności, cen i terminów dostaw.

Kontakt: rszymanska@magnatyres.com.pl.

tel. +48 734 132 699

Tomasz Pabian

Tomasz od wielu lat pracował w innej liczącej się na rynku firmie specjalizującej się w sprzedaży i serwisowaniu opon OTR. Jego doskonała znajomość rynku i umiejętność nawiązywania przyjacielskich relacji z klientami z całą pewnością wzbogacą naszą firmę i pozwolą osiągnąć jeszcze lepsze wyniki sprzedaży. Wraz z innymi pracownikami działu handlowego Tomasz będzie skupiał się na obsłudze rynku południowej Polski oraz przejmie kilku kluczowych klientów o ogólnopolskim zakresie działań.

Kontakt: pabiantomasz@magnatyres.com.pl

tel. +48 734 139 130

Zmiany te obowiązują od wakacji 2017r. i z pewnością doprowadzą do jeszcze lepszej obsługi klienta.

Źródło: