

Sezon letni z Opony123.pl

data aktualizacji: 2018.03.16

**opony123.pl**
portal B2B dla Ciebie

[Opony](#) ▾[Ciężarowe i Przemysłowe](#) ▾[Opony motocyklowe](#) ▾[Felgi i koła](#) ▾[Części samochodowe](#) ▾

[Widok sprzedaży](#)[Moje zamówienia](#)[Moje dane](#)[Logout](#)

Widok sprzedaży

Nasz **widok sprzedaży** stanowi wsparcie w zakresie prowadzonego przez Państwa, w swojej siedzibie, doradztwa klienta. Proszę korzystać z tego widoku podczas rozmów handlowych: W sklepie będą się automatycznie wyświetlać ustalone przez Państwa indywidualnie ceny dla klientów końcowych.

W tym celu należy po prostu zapisać swój narzut w znajdującym się poniżej formularzu. Można ustalić odrębne dopłaty w zakresie różnych grup produktów i w razie potrzeby, w dowolnym momencie, zmienić ich wysokość.

Na podstawie ceny zakupu i zapisanego narzutu kalkulujemy cenę, którą zapłaci klient.

Aby dokonać zakupu wybranych produktów na podstawie obowiązujących u Państwa warunków sprzedaży, proszę przejść z powrotem do [Widok zakupu](#) i kontynuować zamówienie jak zwykle.

Zaokrąglenie

	Opony	Felgi	Części zamienne
Zaokrąglenie i cena dla klienta końcowego:	0.10 € ▾	1.00 € ▾	0.01 € ▾

Dopłata

	Dopłata w %	Dopłata w PLN
Opony do pojazdów osobowych	10	2
Opony do motocykli	8	2
Opony do pojazdów ciężarowych	12	2
Felgi	10	2
Całe koła	12	2
Części zamienne	15	2

Zachowaj zmiany

Letni sezon sprzedażowy corocznie stawia wysokie wymagania warsztatom samochodowym i sprzedawcom opon. Z początkiem nowego sezonu Opony123.pl, sklep internetowy wiodącego europejskiego sprzedawcy opon online Delticom dla klientów biznesowych, wprowadza nową funkcję, która ma ułatwić codzienną pracę klientom sklepu. Od teraz na stronie Opony123.pl dostępny jest tryb doradztwa.

Po przejściu z widoku zakupów do widoku sprzedaży zamiast rzeczywistych cen zakupu wyświetlają się tutaj własne ceny detaliczne. Aby skorzystać z nowej funkcji, użytkownicy Opony123.pl muszą podać swoje indywidualne dodatkowe opłaty dla różnych grup artykułów. Na podstawie dodatkowych opłat i ceny zakupu sklep internetowy automatycznie oblicza indywidualną cenę detaliczną produktu. Zwykły widok zakupów nadal jest dostępny dla użytkowników.

Jako partner naszych klientów biznesowych chcemy, aby korzystanie z naszego sklepu internetowego było dla nich łatwe i wygodne. Dodatkowo oprócz atrakcyjnych cen i krótkich terminów dostawy, w przyszłości będziemy oferować im także wsparcie w rozmowach z klientami oraz w kwestiach sprzedaży za pomocą nowej funkcji sklepu - wyjaśnia Andreas Faulstich, kierownik działu B2B Opony123.pl.

Obok nowej funkcji pozostałe wypróbowane opcje w sklepie Opony123.pl naturalnie nadal będą dostępne: Nie obowiązuje minimalna wielkość zamówienia ani opłata za dostawę, jest za to wiele opcji płatności i możliwości zwrotu. Aby zapewnić klientom-sprzedawcom największą możliwą

elastyczność, sklep internetowy oferuje również szeroką gamę opon różnych marek i modeli, od produktów Premium dla wymagających, po atrakcyjne cenowo opony wysokiej jakości. Wśród nowości w ofercie są opony letnie do samochodów osobowych Falken Ziex 310 i Michelin Primacy 4, a od niedawna dostępne są opony motocyklowe Michelin Road 5 i Bridgestone T31.

W ofercie firma posiada nowości także dla klientów zwracających większą uwagę na cenę: Opony123.pl oferuje aktualne modele opon marki CST w ponad 60 wymiarach, wśród nich Marquis MR61, Medallion MD-A1 i Adreno Sport AD-R8. Oprócz praktycznej nowej funkcji sklepu i różnorodnych korzyści zakupowych, Opony123.pl oferuje również klientom-sprzedawcom duży potencjał w zakresie pozyskiwania nowych klientów. Współpraca w roli partnera montażowego umożliwia na przykład rozszerzenie działalności o klientów, którzy zamawiają swoje opony w jednym ze sklepów B2C Delticom (Oponytanio.pl, Tirendo.pl, Moto-Opony.pl). Stwarza to możliwość efektywnego połączenia handlu online i offline.

Źródło: