

# Tyre24: dealerzy mogą bezpłatnie korzystać z platformy B2B przez 1 rok

data aktualizacji: 2020.04.01



**Kryzys związany z koronawirusem dotyczy każdej branży - obecne wydarzenia mają nie tylko osobiste, ale i przedsiębiorcze skutki dla wszystkich. W związku z tym Tyre24 oferuje bezpłatne korzystanie ze swojej platformy B2B dla nowych i obecnych klientów przez okres jednego roku jako nadzwyczajny środek pomocy na wypadek kryzysu.**

Nabywcy komercyjni, tacy jak dealerzy opon, warsztaty samochodowe lub salony samochodowe mogą zatem w pełni bezpłatnie korzystać z wiodącej samochodowej platformy B2B i zapewnić zaopatrzenie w opony, felgi, części samochodowe w tej trudnej sytuacji. Dostępne są zarówno konta Basic, jak i Premium.

Zainteresowane osoby muszą tylko wypełnić formularz na specjalnie stworzonej stronie pod <https://sales.alzura.com/soforthilfe>. Personel platformy dopilnuje wówczas, aby została ona szybko przetworzona.

- Prowadzimy naszą platformę B2B od ponad 15 lat. W ciągu ostatnich kilku lat zarobiliśmy sporo pieniędzy u naszych klientów. Myślę, że jesteśmy na bardzo stabilnej pozycji, aby teraz wykorzystać naszą platformę do pomocy innym firmom skutecznie, szybko i solidarnie, tak aby mogły one nadal z powodzeniem funkcjonować na rynku - mówi Michael Saitow, założyciel i prezes zarządu spółki SAITOW AG, operatora portalu Tyre24.

Źródło: