

Dealerzy mogą już śledzić rozwój cen opon na ALZURA Tyre24

data aktualizacji: 2021.11.04

 **ALZURA.COM**
Platforma B2B dla zakładów wulkanizacyjnych i warsztatów samochodowych

Tryb doradcy TYRE24

  

OporyFelgiCzęści Zamienne

[Powrót do wyszukiwania](#)







EAN	316768 531995 5452000470454
Produkt	DUNLOP WIN-5 205/55 R16 91 H - C, B, 1, 69dB
Opis	Zimowa DUNLOP
Opis c.d.	DUNLOP WIN-5 205/55 R16 91 H - C, B, 1, 69dB
Matchcode	Z2055516H DUWINTERSPORTS

Informacja o produkcie:

Ocena: ☆☆☆☆☆ (0)

[Wydrukuj ofertę](#) [Zapytanie o ofertę specjalną](#) [Brak dostawców?](#) [Sprzedaj opony](#)

Zamów

 dostawca standardowy

 **Data dostawy (Standard)**
Szacowana dostawa wtorek, 2 lis 2021

cena zakupu netto	cena za sztukę	285,00 zł
Sugerowana cena sprzedaży	cena za sztukę	375,00 zł

Ceny opon na platformie ALZURA Tyre24 B2B często zmieniają się z dnia na dzień. Zmiany te zachodzą szczególnie w sezonie. Aby umożliwić dealerom lepszą ocenę aktualnych cen, platforma B2B zintegrowała przegląd zmian cen dla każdej opony oferowanej na ALZURA Tyre24.

Po wybraniu żądanej opony dealerzy znajdą zdjęcie produktu, etykietę opony oraz przegląd cen na stronie szczegółowej, na której można śledzić zmiany cen w ciągu ostatnich trzech miesięcy w większym widoku. Dodatkowo, wskaźnik myszy może być przesuwany nad linią ceny, aby zobaczyć dokładną cenę dla konkretnej daty. Wyświetlacz cen jest codziennie aktualizowany, tak, aby zawsze były w nim zawarte aktualne ceny.

Ogólnie rzecz biorąc, platforma B2B zapewnia przejrzyste porównanie opon i optymalną strukturę cen. Dlatego Michael Saitow, prezes i założyciel firmy SAITOW AG, operatora platformy B2B ALZURA Tyre24, radzi wszystkim dealerom, aby nie polegali tylko na jednym dostawcy, ponieważ w przypadku kryzysu, np. braku gumy lub niewypłacalności stałego dostawcy, sytuacja może stać się krytyczna.

W szczególności problem z dostawą opon przed sezonową wymianą opon z letnich na zimowe

stwarza dealerom poważne problemy z terminowym pozyskiwaniem towarów, jeżeli nie stworzyli oni sieci dostawców. Problem ten nie występuje jednak na ALZURA Tyre24 ze względu na ekonomiczność platformy. Jeśli dostawca nie jest już w stanie dostarczać określonych produktów, wyspecjalizowana platforma B2B, taka jak ALZURA Tyre24, dzięki międzynarodowej sieci 2.000 dostawców jest w stanie dobrze zamortyzować awarię. Gwarantuje to stałe źródło dostaw przez cały czas, co jest szczególnie ważne dla branży oponiarskiej, której działalność ma charakter głównie sezonowy.

Poprawa marż i zwrotów

Dzięki nowym źródłom zakupu opon Rynek taki jak ALZURA Tyre24 oferuje dealerom, oprócz ogromnej różnorodności produktów i wysokiej dostępności towarów, również znaczne korzyści cenowe. Powiedzenie "zysk jest w zakupie" jest starą maksymą biznesową, ale dziś i w przyszłości ma ona większe zastosowanie niż kiedykolwiek.

Na rynku, który jest pod ciągłą presją, optymalizacja zaopatrzenia w opony jest jedną z najważniejszych dyscyplin dla każdego warsztatu. Szczególnie w zakresie zakupów kurs jest ustalony na wynik operacyjny. Platforma oferuje możliwość uzyskania dodatkowych marż, szczególnie dla dealerów, którzy nie są tak bardzo w zasięgu wzroku lokalnych hurtowni opon.

Ukierunkowane wyszukiwanie opon na platformie B2B jest bardzo łatwe i intuicyjne dla dealerów dzięki licznym kryteriom wyszukiwania i filtrowania opartym na standardach branżowych. Dzięki wyświetlaniu dostępności i oczekiwanych czasów dostawy można również optymalnie zaplanować terminy montażu. Obecnie nabywcy ALZURA Tyre24 mają dostęp do łącznej oferty ponad 34 milionów dostępnych opon o wartości rynkowej ponad 3 miliardów euro.

Fot. ALZURA Tyre24

Źródło: